

**IMPOSTA MALE IL PROBLEMA
E ANDRAI DIRITTO NELLA
DIREZIONE SBAGLIATA**

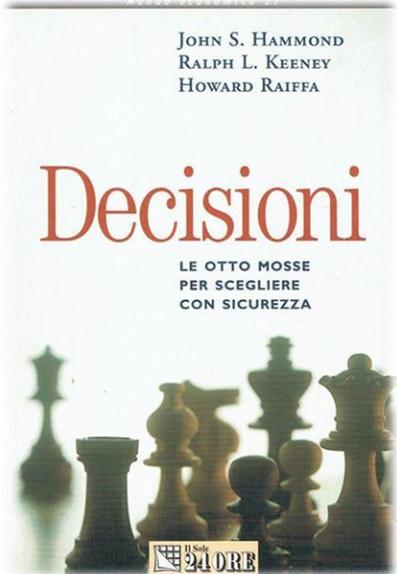
**INDIVIDUA IL
PROBLEMA ESATTO
SU CUI DECIDERE**

**NON INTRAPPOLARTI IN
ALTERNATIVE LIMITATE, MA
CERCANE SEMPRE DI MIGLIORI.**

**LE ALTERNATIVE SONO
LA MATERIA PRIMA DEL
PROCESSO DECISIONALE**

**PER PRENDERE UNA BUONA DECISIONE IN
SITUAZIONI D'INCERTEZZA:**

- 1. IL PRIMO PASSO CONSISTE NEL RICONOSCERE L'ESISTENZA DELL'INCERTEZZA.**
- 2. IL SECONDO PASSO E' CAPIRE IL GRADO DELLA PROPRIA TOLLERANZA AL RISCHIO.**



**GLI OBIETTIVI SONO
I TUOI CRITERI
DECISIONALI**

**IMPARA A INDIVIDUARE I
VERI OBIETTIVI E FATTI
GUIDARE DA LORO**

**METTI SUL TAVOLO LE CONSEGUENZE,
I VANTAGGI E I COMPROMESSI CHE OGNI
ALTERNATIVA HA PER I TUOI OBIETTIVI.**

COSTRUISCI UNA TABELLA DELLE CONSEGUENZE

		ALTERNATIVE				
		AZIENDA A	AZIENDA B	AZIENDA C	AZIENDA D	AZIENDA E
PESO	OBIETTIVI	POSIZIONE	POSIZIONE	POSIZIONE	POSIZIONE	POSIZIONE
ALTO	Vicinanza famiglia	4	1	5	3	2
ALTO	Stipendio	2	4	3	5	1
ALTO	Sviluppo interessi propri	4	1	5	3	2
CLASSIFICA OBIETTIVI CON PESO ALTO		10	6	13	11	5
BASSO	Sviluppo competenze	2	3	1	4	5
MEDIO	Importanza azienda	2	3	1	4	5
CLASSIFICA DI TUTTI GLI OBIETTIVI		24	18	28	30	20

**MOLTE DECISIONI DI OGGI
INFLUENZERANNO SICURAMENTE
LE TUE DECISIONI FUTURE**